

PREDSTAVUJEME VÁM NOVÉ VEDENIE BVS

Radoslav Jakab (38) – Predseda predstavenstva a nový generálny riaditeľ BVS bol promován na Univerzite Mateja Bela v Banskej Bystrici, špecializácia financie a bankovníctvo. Prešiel rôznymi pozíciami na obchodnom a finančnom úseku v malých a stredných výrobných firmách. Následne dva roky pracoval v Tatra banke ako úverový analytik. V roku 2002 nastúpil do Slovenskej sporiteľne ako riaditeľ odboru financovanie nehnuteľností. Pôsobil aj ako prokurista banky a člen Dozornej rady Realitnej spoločnosti Slovenskej sporiteľne.



Ing. Radoslav Jakab
generálny riaditeľ

Ste predseda predstavenstva BVS. Od 1. augusta ste sa stali generálnym riaditeľom BVS, v čom je Vaša pozícia iná v porovnaní s predchádzajúcimi?

Súčasná pozícia má oveľa širší záber z pohľadu aktivít, ktoré zastrešuje a prináša so sebou aj iné typy zodpovednosti. Okrem finančno-ekonomickej, na ktorú som zvyknutý z predchádzajúcich pozícií, je tu zodpovednosť za nepretršované dodávky kvalitnej vody ako strategickej suroviny pre tisíce domácností a podnikov a v neposlednom rade je to zodpovednosť za stovky zamestnancov, ktorí sú životnými rodinami. V predchádzajúcom zamestnaní som viedol kolektív do 40 ľudí, to násobné množstvo zamestnancov v BVS je pre mňa veľkým záväzkom.

Čo očakávate od novej pozície a s akými predsavzatiami nastupujete?

Nová pozícia ma zaujala práve svojou komplexnosťou a kompetenciami veci ovplyvňovať a meniť. Mám záujem, aby sa BVS posunula ďalej vo svojom vývoji a stala sa ekonomicky efektívnou spoločnosťou, ktorá poskytuje služby na vysokej úrovni.

Ako hodnotíte organizačnú štruktúru? Čo plánujete riešiť prioritne na začiatku?

Na zásadné zmeny v organizačnej štruktúre je dôležité ju najskôr spoznať a zistiť, ktoré vzťahy a väzby v rámci nej fungujú a ktoré nie. Nevýhoda nového vedenia

spoločnosti v tom, že nemá kontinuitu s minulosťou, sa v tomto prípade stáva výhodou, nakoľko môžeme novým, minulosťou nezťaženým pohľadom posudzovať fungovanie spoločnosti. Často sa pýtame aj zamestnancov na ich názor, čo funguje a čo nie, a prečo. Boli by sme radi, keby to vnímali ako príležitosť aj pre nich prichádzať s nápadmi, ktoré v minulosti neboli alebo nemohli byť realizované.

Máte už predstavu o konkrétnych zmenách, ktoré je potrebné uskutočniť čo najskôr? Ako plánujete spolupracovať s ostatnými zložkami v spoločnosti?

Zmeny si vyžadujú dôkladné zmapovanie súčasného stavu. Plánujeme preto zrealizovať procesný a personálny audit, ktorý má byť podkladom, spolu s našimi zisťovaniami, na prípadné zmeny. Čo však vnímam ako nevyhnutné, je potreba zmeny vzťahov medzi jednotlivými úsekmi a aj vzťahov medzi BVS a dcérskymi spoločnosťami. Vidím, že každého zo zamestnancov stojí mnoho úsilia riešiť nefungujúcu spoluprácu a mnohí sa radšej – v záujme riešenia problému – rozhodnú urobiť vlastné riešenie a nezapojiť tak útvary, ktoré danú činnosť v rámci BVS pokrýva. Pokiaľ nie sme spokojní s prácou nejakého oddelenia, nie je efektívne si vybudovať danú činnosť v rámci vlastného úseku, resp. si ju objednať externe. Tým problémy len odkladáme a tlačíme ich pred sebou do budúcnosti, kde budú len väčšie a ťažšie riešiteľné.

Z. Mikle



Ing. Boris Gregor
obchodný riaditeľ

15. 11. 1975, Bratislava

Ukončené vzdelanie:
Fakulta podnikového
manažmentu Ekonomickej
univerzity, Bratislava

Ing. Marián Hreščák
technický riaditeľ

17. 10. 1964, Revúca

Ukončené vzdelanie:
Vysoká škola ekonomická,
Národohospodárska fakulta



Mgr. Rastislav Gajarský
finančný riaditeľ

08. 11. 1977, Bratislava

Ukončené vzdelanie:
Fakulta manažmentu
Univerzity Komenského,
Bratislava

Ing. Robert Nemec
výrobný riaditeľ

26. 06. 1966, Bratislava

Ukončené vzdelanie:
SVŠT Bratislava,
Strojnícka fakulta

Špecializácia:
Stroje a zariadenia pre
potravinársky priemysel



Prezbrojenie kotolne vo Vrakuni

Posledné mesiace znamenali v živote našej kotolne v KPaEH vo Vrakuni veľa. Prebehla likvidácia starých nevyhovujúcich kotlov na zemný plyn a bioplyn. Po ich odstránení ostalo miesto, ktoré vyvolalo úsmevy na tvárach nielen pracovníkom BIONERGY na tejto prevádzke, ale aj všetkým, ktorí si tento pohľad mohli vychutnať na vlastné oči. (viď foto) V aktuálnych dňoch prebieha príprava priestoru kotolne na inštaláciu nových kotlov, na ktorú nadväzuje aj výmena teplovodov a ich racionalizácia. Veríme, že všetky práce s tým spojené prebehnú hladko a bez vážnejších problémov a keď k nám zavítajú chladnejšie dni, udržať tepelný komfort pracovníkov BNG a BVS a tiež jednotlivých technologických celkov BVS a BNG nebude problém.

jr

Oprava, rekonštrukcia a modernizácia v Devínskej Novej Vsi

Táto náročná akcia si vyžadovala odstavenie a vypustenie vyhnívacej nádrže, zároveň museli byť odstavené a vypustené všetky súvisiace zariadenia vrátane plynojemu. Nasledovala revízia a diagnostika stien vyhnívacej nádrže. Keď sa overilo, že steny vyhnívacej nádrže sú vyhovujúce, mohli sme pokračovať rekonštrukciou, a to nadstavením plynového domu, čo bude mať priaznivý vplyv na tvorbu bioplynu. Nemohli sme tiež zabudnúť na opravu a prečistenie bezpečnostného prepadu. V rámci tejto akcie bola zároveň vykonaná revízia a diagnostika plynových a kálových potrubí, kde nevyhovujúce boli vymenené za nové (týkalo sa to hlavne preplyňovacích potrubí).

Táto akcia bola zameraná aj na problematiku plynojemu, pretože ide o tzv. mokry plyn, dalo sa predpokladať, že po jeho revízii bude potrebné obnoviť vnútorný náter. Takýto plyn sa musí v studených mesiacoch ohrievať, takže bola nevyhovujúca ohrevná rúra vymenená za nerezovú. (viď foto)

O veľkosti akcie svedčí aj fakt, že boli vymenené aj všetky súvisiace opotrebované klapky a armatúry, ktoré doplnil nový hladinomer vo vyhnívacej nádrži.

Celá táto akcia bola zavŕšená skúškami vodotesnosti, ktoré trvali 72 hodín. Všetko bolo v poriadku, potom nasledovala skúška plynotesnosti, aj jej záver bol vyhovujúci, čo potvrdzuje aj úradná skúška, ktorá sa vykonáva raz za 10 rokov. BNG teda môže prevádzkovať dané technologické zariadenia bez obáv ďalších pár rokov.

Vďaka výbornej spolupráci pracovníkov Výrobo-technického úseku BNG s prevádzkou KPaEH BNG v Devínskej Novej Vsi boli všetky práce realizované včas a bez navýšovania rozpočtu projektu.

jr

Elektrinu predávame koncovým zákazníkom

Po minuloročných prípravách BIONERGY vstúpila na trh obchodovania s elektrinou. Koncoví odberatelia a spotrebitelia tak môžu nakupovať elektrickú energiu od našej spoločnosti. Vzniká tak jedinečný synergický efekt, výroba ekologickej elektriny je spojená s jej predajom koncovým zákazníkom s výnimkou domácností.

jr

foto: Ľuboš Absolon



1. Vyprázdnená kotolňa vo Vrakuni

2. Miešanie bioplynom vyhívacej nádrže v Devínskej N. Vsi



3. Nerezová vyhievacia rúra v mokrým plynojeme v Devínskej N. Vsi

4. Pneumatické miešanie a kvapalinová poistka na vyhnívacej nádrži v Devínskej N. Vsi

5. Pohľad na plynovej dom v Devínskej N. Vsi

6. Strop plávajúceho plynojemu v Devínskej N. Vsi



ENERGIA Z VODY

Pri pohľade z vesmíru na našu planétu je vidieť, že má modrú farbu. Až 71 % povrchu Zeme zaberá voda. Ale bez Slnka by nebola modrá. Voda, ktorá našej planéte prepožičiava charakteristický vzhľad, by stuhla na ľad.

Viete, že na Zemi je celkom 1,4 miliárd km³ vody? Z toho tvorí 97,4 % slaná voda a 2,6 % je sladkej vody. Tri štvrtiny sladkej vody sú viazané v polárnom ľade, zvyšok predstavuje podzemná voda a vlhkosť pôdy. Len 0,02 % vody na Zemi sa nachádza v riekach a jazerách.

Časť energie, ktorú Zem získava od Slnka, odovzdáva vode. Voda vo forme zrážok sa z 80 % vracia naspäť do mora a 20 % spadne na pevninu, pričom veľká časť sa znovu odparí. Približne 44 000 km³ vody sa ročne vráti ako spätný odtok v podzemnej vode alebo v riekach znovu do mora. To predstavuje viac ako miliardu litrov za sekundu. Energii vody, ktorá pochádza z tohto spätného odtoku, môžeme na vhodných miestach využiť.

Voda v riekach a jazerách

Energia tečúcej vody v tokoch sa využíva od nepamäti, najčastejšie pomocou vodného kola. V 18. storočí sa v Európe točilo viac ako 500 000 vodných kôl, ktoré poháňali nielen mlyny, ale aj množstvo ďalších pracovných a výrobných strojov. Pozdĺž vodných tokov vznikali typický obrázky vodných mlynov, s veľkými otáčajúcimi sa kolami, ktorých priemer dosahoval až 18 metrov. Priemerný výkon vtedajších vodných kôl však bol skromný – od 5 do 7 konských síl.

Zavedenie parného stroja pomaly vytlačilo vodné stroje. Keď sa koncom 19. storočia začala presadzovať elektrifikácia, bola pri tom práve vodná energia. Na začiatku sa používali malé turbíny, ich veľkosť však rýchlo rástla, popritom sa objavili rôzne typy vodných elektrární.

Vodné turbíny sú jadrom celej vodnej elektrárne a práve ony odoberajú vode energiu. Moderné vodné turbíny už majú len málo spoločného s vodnými kolami historických mlynov. V závislosti od spádu vody a od jej prietoku sa na každý jednotlivý spôsob využitia vyberajú optimálne turbíny. Výkon moderných turbín môže dosahovať až 700 MW.



Prietokové vodné elektrárne

Mnoho vodných elektrární bolo vybudovaných už v prvej polovici 20. storočia a slúžia dodnes. Pre novobudované stavby a modernizáciu vodných elektrární platia prísne opatrenia na ochranu životného prostredia, takže v budúcnosti sa nedá očakávať podstatný nárast výroby elektrickej energie z vodných zdrojov na riekach. Pretože spád predstavuje pri riečnych tokoch väčšinou len niekoľko metrov, je len málo elektrární, ktoré poskytujú výkon nad 1000 MW. Spravidla sa vodné elektrárne nedajú dobre regulovať. Pretože prúd vody v rieke sa nedá škrtiť, zostáva nadbytočné množstvo vody nevyužitá.

Okrem množstva vody je rozhodujúce, v akej výške sa voda nachádza. Voda, ktorá v malej horskej rieke prúdi s niekoľkostometrovým prevýšením, so sebou nesie viac energie než veľký prúd, ktorý prekonáva len niekoľko metrov prevýšenia. Teoreticky je možné využiť asi štvrtinu energie riek a jazier, čo zodpovedá takmer 10 % súčasnej svetovej potreby primárnej energie.

Viete, že najväčšia vodná elektrárňa na svete podľa výkonu je elektrárňa „Tri rokliny“ na rieke Jang-c'-ťiang (Modrá rieka) v Číne s výkonom až 22 500 MW? Je to 50-krát viac ako výkon jedného bloku v atómovej elektrárni Mochovce. Druhá najväčšia vodná elektrárňa je „Itaipu“ v Brazílii a Paraguai s výkonom 14 000 MW, ktorá dosiahla svetový rekord v objeme ročnej výroby jednou elektrárnou. Ročne vyrobí „Itaipu“ viac ako „Tri rokliny“, pretože v Jang-c'-ťiang býva často málo vody na využitie výkonu elektrárne.

Akumulačné vodné elektrárne

Vyššie výkony je možné dosiahnuť v prípade akumulačných vodných elektrární. Nádrže v údoliach umožňujú inštalovať a prevádzkovať akumulačné vodné elektrárne v horských oblastiach. Tlakové privodné potrubia privádzajú vodu do strojovne. Vplyvom vysokého spádu sa vytvára vysoký pretlak, pomocou ktorého sú poháňané generátory na výrobu elektriny. Priehradné hrádze výšky nad 100 m nie sú výnimkou. Najvyššia hrádza je viac ako 300 m vysoká. Často sa takéto nádrže využívajú ako nádrže pitnej vody a ako regulácia stavu vody v riekach.

Prečerpávacie vodné elektrárne

Prečerpávacie elektrárne potrebujú geograficky výhodné podmienky. Aby mohli byť postavené, musia byť vopred vybudované dve nádrže, ktorých vzájomný spádový rozdiel musí byť čo najväčší. Prečerpávacie elektrárne dosahujú účinnosť 70-80 %. Asi 70 % elektrickej energie, ktorá je nutná na prečerpávanie vody, sa spätne získava prevádzkou generátora. Aj keď je technológia prečerpávacích elektrární sprevádzaná stratami, sú tieto elektrárne ekonomicky veľmi atraktívne. V čase, keď vzniká veľké množstvo elektrickej energie, je prúd lacný. Pokiaľ je elektriny nedostatok, môže tento typ elektrárne spätne dodávať prúd do siete za výrazne vyššie ceny. V posledných rokoch význam prečerpávacích elektrární vzrástol. Obzvlášť pri výrobe prúdu z veterných a fotovoltických elektrární dochádza k väčšiemu kolísaniu výkonu. Veľké prečerpávacie elektrárne môžu aspoň čiastočne kompenzovať tento nedostatok, a tým prispievajú k lepšej integrácii veterných a fotovoltických elektrární do siete.

Viete, že na Slovensku je najväčšia prečerpávací vodná elektrárňa na Čiernom Váhu s inštalovaným výkonom 735 MW, čo je skoro toľko ako inštalovaný výkon vodnej elektrárne Gabčíkovo (746,5 MW)?

Mnohé prečerpávacie elektrárne sú aj turistickou atrakciou. Jedna z nich, Cruachan v Škótsku (na obr.) je v prevádzke od roku 1966. Voda je čerpaná z jazera Loch Ave do horného rezervoára a prekonáva výškový rozdiel 360 m. Inštalovaný výkon je 440 MW. Elektrárňa má 4 turbíny a celá technológia je umiestnená v hore Ben Cruachan (1126 m n. m.).

Voda v moriach a oceánoch

Prílivové elektrárne

V moriach a oceánoch celého sveta pracujú sily ťažko predstaviteľných

Jedna z najväčších síl ovplyvňujúca vodu v moriach napodiv nemá pôvod na Zemi, ale na nebi. Periodické zvyšovanie a znižovanie hladín morí a oceánov má na svedomí obeh Mesiaca.

Viete, že najvyšší známy príliv je pri Novom Škótsku v USA, a to celých 20 metrov? V Európe je veľmi vysokým prílivom známa zátoka s ostrovom Mt. St. Michel s maximálnou výškou prílivu až 15 metrov.

V Škótsku sa pripravuje demonstračný projekt prílivovej elektrárne s výkonom 10 megawattov (MW), ktorý bude schopný dodávať elektrinu pre 5 tisíc domácností. Ak sa projekt podarí, prílivová energia by mohla byť súčasťou alternatívnych zdrojov energií, ktoré by sa do roku 2020 mali na celkovej energetickej spotrebe Škótska podieľať 80 %.

zoruhodný zdroj. Miestami, v ktorých pripadá do úvahy využitie tejto energie, sú hlavne plytké pobrežné vody. Podľa princípu fungovania delíme tento typ elektrárne takto:

- systém s plavákmi, keď sa využíva systém prenosu energie z pohupujúceho sa plaváku,
- komorový systém, keď je tlak z vlny vstupujúcej do komory využívaný na pohon turbíny,
- systém „TapChan“. Toto označenie vzniklo z anglického označenia Tapped Channel, čo v slovenčine znamená zašpicatený kanál. V zariadení prúdia vlny na pobrežnom alebo na plávajúcom zariadení kanálom, ktorý stúpa do výšky a zužuje sa do špičky. Vrchná nádrž zachytáva vlny. Pri spätnom prúdení do mora poháňa voda turbínu.

Ďalšie využitie vodnej energie, hlavne tej v moriach a oceánoch, je jednou z ciest, ktorá pomôže pri za-



Prečerpávací vodná elektrárňa Cruachan



Prostredie pri elektrárni Čierny Váh

rozmerov, ktoré sa ľudia vždy snažili skrotiť. V ústí Amazonky vyvoláva príliv dokonca vysokú vlnu, ktorá sa s rachotom rúti 13 kilometrov proti prúdu rieky. Miestni obyvatelia ju nazývajú Pororoka, teda „Veľký rev“.

Vlnové elektrárne

Desiatky rokov sa vkladali nádeje do vývoja vlnových elektrární. Ak si všimneme potenciál energie morských vln, zhodneme sa na tom, že ide o po-

bezpečení stále stúpajúcej spotreby elektrickej energie vo svete.

Luboš Absolon
odbor energetiky a environmentu
foto: internet

Bionergy rastie

Bionergy, dcérska spoločnosť BVS, sa netají ambíciami na trhu s elektrinou. Jej cieľ je jednoznačný - stať sa najväčším výrobcom zelenej elektriny a tepla z bioplynu na Slovensku. Má skvelý základ, vlastné výrobné zdroje s celkovým inštalovaným 2,5 MW a surovinové zdroje z komunálneho odpadu. Už v roku 2010 vyrobili celkom 9,2 GWh zelenej elektriny. V priebehu nasledujúcich rokov sa niekoľkonásobne zvýši objem výroby elektriny investovaním do technológie spracovania odpadu a kogeneračných jednotiek. Takáto ambícia si vyžaduje ľudí so silnou víziou a znalosťou prostredia.

Kľúčovou úlohou obchodného úseku Bionergy bude dodávka elektriny pre firmy a komunálnu sféru. V druhej línii sa bude rozvíjať systém odberu a spracovania biologicky rozložiteľného komunálneho odpadu. Do vedenia Obchodného úseku nastúpil Ing. Miroslav Recký a prináša skúsenosti v obchode a energetike. Svoju predstavu na úvod stručne popisuje slovami: „Je žiadané spájať efektívne hospodárenie so zodpovedným prístupom k životnému prostrediu. My takéto riešenie na trh prinášame.“

Do BIONERGY ste prišli, aby ste vybudovali obchod s elektrinou. Čo vás pritiahlo?

BIONERGY som poznal ako jedného z významných klientov ZSE Energia, môjho predchádzajúceho pôsobiska. Začiatkom tohoto roku som sa od vedenia BIONERGY dozvedel o zámere rozšíriť podnikanie o dodávku elektriny koncovým zákazníkom. Keďže som mal chuť budovať niečo nové, prijal som ponuku rozbehnúť obchod.

Človek s Vašimi skúsenosťami má predsa mnoho „dverí otvorených“, prečo práve BIONERGY?

Táto ponuka mi dáva možnosť komplexne od začiatku vybudovať celý systém pre dodávku elektriny zákazníkom. Je to výzva a profesionálne ma takéto práca naplňa. BIONERGY sa odlišuje od iných spoločností, ktoré

sa dajú označiť ako „alternatívni dodávateľia“ tým, že elektrinu aj vyrába. Výroba energetickým zhodnocovaním biologického odpadu zlepšuje kvalitu životného prostredia a to mi je veľmi blízke. Pritom takáto „zelená“ elektrina nie je drahšia ako tá vyrobená v konvenčných elektrárnach.

Aká je Vaša predstava o rozvoji tímu a činnosti na Úseku obchodu?

Musíme paralelne pracovať na viacerých oblastiach obchodu. Na jednej strane je treba odkomunikovať zákazníkom naše poslanie a na druhej strane implementovať podporné systémy. Musíme navrhnúť a nasadiť postupy, procesy a samozrejme budovať tím. Nie je to len o kvalitných obchodníkoch, významnú úlohu hrá nákup elektriny, činnosti smerujúce k minimalizácii odchýlky, fakturácia a komunikácia voči operátorovi trhu. Aby sme boli úspešní, potrebujeme kvalitný tím, ktorý dokáže efektívne spolupracovať, komunikovať a odvádzať prácu kvalitnejšie ako konkurencia.

Ako by ste charakterizovali trh s elektrinou, aká je tendencia v predaji koncovým zákazníkom?

Trh s elektrinou sa otvoril pred piatimi rokmi a zákazníci môžu porovnávať ceny a kvalitu služieb. Vzniklo množstvo dodávateľov, ktorí sú alternatívou k tzv. tradičným dodávateľom teda ZSE, SSE a VSE. Začal sa boj o zákazníka, zvyčajne nižšími cenami. Tejto tendencii pomohla aj hospodárska kríza, ktorá znížila ceny elektriny na veľkoobchodnom trhu. Aj keď konkurenčný boj spôsobil zníženie marží, prevláda osobný predaj s návštevami u zákazníka. Myslím, že dodávateľia budú musieť hľadať efektívnejšie elektronické predajné kanály a rozširovať ponuku o ďalšie komodity a služby. Podobným vývojom prešli trhy vo Veľkej Británii, či v Nemecku.

Čo považujete za kľúčové pre získanie zákazníka?

V súčasnosti sa zákazníci do veľkej miery rozhodujú len podľa ceny. Často preto, že nepoznajú všetky riziká,



Miroslav Recký je absolvent Strojníckej fakulty STU Bratislava. Pracoval na obchodných pozíciách v spoločnostiach S&T Slovakia a Hewlett-Packard, neskôr ako riaditeľ predaja pre kľúčových zákazníkov v SPP a v spoločnosti ZSE Energia ako riaditeľ obchodu a člen predstavenstva. Hrá golf, bavia ho autá, a ocení inšpiratívnu spoločnosť zaujímavých ľudí.

ktoré s výberom dodávateľa súvisia. Niektorí alternatívni dodávateľia používajú neférové praktiky na získanie zákazníka a menšie firmy sú veľmi zraniteľné. Postupne dôjde ku konsolidácii na trhu a zostanú len tí dodávateľia energií, ktorí najlepšie zvládnu výzvy a riziká spojené s dodávkou energií zákazníkom a budú flexibilní.

Venujete sa svojej práci naplno, existujú veci, ktoré Vám vedia doplniť energiu?

Tento biznis vyžaduje plnú sústredenosť a oddanie sa práci, pretože zaváhanie vás môže stať veľa peňazí. Je to zaujímavá ale aj vyčerpávajúca práca, kde si potrebujete neustále dopĺňať vedomosti a sledovať množstvo informácií.

Samozrejme, pri veľkom nasadení potrebujem mať dobré zázemie. To mi vytvárajú blízki a okruh zopár dobrých priateľov. Energiu dopĺňam aktívnym oddychom, v poslednej dobe predovšetkým na golfových ihriskách. Môžem takto príjemne stráviť čas so zaujímavými ľuďmi. Okrem toho si rád prečítam dobrú knihu a venujem sa svojej dcére.

Za rozhovor ďakuje J. Rohalová

Obce v pôsobnosti BVS

Obec Častá, písomne doložená v roku 1291, vznikla ako podhradie hradu Červený kameň. Kataster obce sa rozprestiera na 3523 hektároch. Leží na východnom úpätí a rozhraní Malých Karpát a Trnavskej pahorkatiny na trase známej Malokarpatskej vínnej cesty. Stred obce je vo výške 245 m. n. m., chotár obce vo výške od 219 do 694 m. n. m. a má 2190 obyvateľov. Nad obcou, v lesnom prostredí, je hrad Červený kameň (339 m. n. m.) Častá patrila v minulosti do bratislavskej župy a do okresu Senec. Po roku 1918 Častá patrila do okresu Pezinok, potom Modra. V rokoch 1945 až 1960 okres Pezinok, začas so sídlom v Modre. Od 30. júna 1960 patrila do okresu Bratislava – vidiek. V súčasnosti je obec v okrese Pezinok. Obec Častá je vstupnou bránou do mnohých malebných zákutí Malých Karpát a viacerých zaujímavých turistických chodníkov.

V obci je 10 704 m vodovodu prevažne so šedej a tvárnej liatiny a cca 1200 m aj s azbestocementu od DN 80 do 200 mm, na ktorý je napojených 650 odberateľov. V blízkosti obce sa nachádzajú vodojemy Červený kameň, Častá a Píla. V obci je taktiež Čistiareň odpadových vôd.

Ivanka pri Dunaji leží v rovinatej oblasti podunajskej nížiny, južne od cesty Bratislava - Senec v nadmorskej výške 128 - 132 m. Jej rozloha je 1 425,7 ha a žije v nej 5 500 obyvateľov. Z viacerých zaujímavých miest je najznámejšie pamätné miesto - Mohyla generála M. R. Štefánika, ktorá stojí na mieste kde tragicky zahynul spoluzakladateľ ČSR, významný vedec, generál Milan Rastislav Štefánik s talianskou posádkou. Na mieste, kde

sa jeho lietadlo zrútilo, postavili podľa návrhu národného umelca, architekta Dušana Jurkoviča v roku 1923 mohylu so zemným valom a slovenskými lipami po obvode. V roku 1988 a 1992 bol pamätník rekonštruovaný. Každoročne tu býva pietna spomienka na M. R. Štefánika. Mohylu navštívilo veľa politických a kultúrnych činiteľov z celého Slovenska i zo zahraničia.

Vodovod v obci má celkovú dĺžku 25 900 m od DN 80 po DN 250 mm. Prevažujúci materiál je PVC. Ďalšie materiály oceľ, PVC, liatina a HDPE. V tejto obci je na obchodnej kancelárii našej spoločnosti evidovaných 1970 zákazníkov. Kanalizačná sieť je vyústená na ČOV Vrakúňa

Najstaršie písomné pramene spomínajú rok 1209, ktorý sa stáva "prvým rokom" dnešného Bernolákova. Na kopci s názvom Várdomb sú pozostatky čeklíkeho hradu, ktorý chránil územie od juhu. Na vrcholci hradného vrchu je v súčasnosti štýlovo postavená (ako stredoveká hradná bašta) vodárenská veža. Počet obyvateľov v obci je 5012, rozloha obce 2843 ha. Medzi najkrajšie barokové stavby na Slovensku patrí bernolákovský kaštieľ. Dal ho postaviť gróf Esterházy v rokoch 1714-22. V dnešných časoch je Bernolákovo známe a vyhľadávané medzi priaznivcami golfového športu, pretože v parku bolo vybudované, ako prvé na Slovensku, golfové ihrisko.

Vodovodná sieť v obci má dĺžku viac, ako 25 000 m od DN 50 po DN 30 mm z materiálov PVC, liatina a oceľ. BVS v Bernolákove eviduje 1930 zákazníkov. Kanalizácie je tak isto ako v Ivanke pri Dunaji vyústená do ČOV Vrakúňa.



Bernolákovský kaštieľ



Ivanský kaštieľ z roku 1960

Letecký pohľad na obec Častá, v pozadí Červený kameň



Voda (je) ako nápoj



Bratislavská vodárenská spoločnosť, a. s. (BVS) predstavuje zákazníkom svoj hlavný produkt – pitnú vodu prostredníctvom projektu s názvom Voda ako nápoj. Chce sa zaradiť medzi úspešných a konkurencieschopných dodávateľov nápojov na trhu. Prostredníctvom tohto projektu prezentuje spotrebiteľom pitnú vodu ako jedinečný, kvalitný, ničím nenahraditeľný, chutný, značkový, vždy čerstvý nápoj, a to nielen z hľadiska zloženia, ale aj z hľadiska jeho senzorických vlastností. V súvislosti s týmto projektom marketingové oddelenia BVS dali pripraviť pútavé logo, názvy jednotlivých vôd, ktoré zákazníci pijú z vodovodného kohútika v jednotlivých mestách a obciach pôsobnosti BVS a rozbehli viacero marketingových aktivít. Mnohí ste si možno všimli spustenie tohto projektu na našej webovej stránke, kde si na interaktívnej mape môžete pozrieť, či vám doma tečie pitná voda značky Podunajka, Karpátka, Pomoravská Karpátka, Jablonka, Moravanka alebo Podunajka-Karpátka a akú kvalitu táto voda má. Interaktívna mapa pôsobnosti BVS zobrazuje obce, mestá, obecne a mestské časti, ktorých verejný vodovod spravujeme.

Voda ako nápoj má už aj svoju fan page na facebooku, kde BVS pravidelne prináša užitočné informácie určené všetkým fanúšikom tohto kvalitného nápoja. Práve Vode ako nápoj bol venovaný aj ďalší informačný leták, v ktorom sa dozvíte informácie, z akej vody sa tento nápoj vyrába, čo sa sleduje pri monitorovaní kvality tohto nápoja, čo presne znamenajú vybrané ukazovatele kvality pitnej vody a na najbližšie mesiace pripravila BVS pre zákazníkov súťaž o pekné ceny, podporujúce zdravý pitný režim. Leták nájdete ako prílohu tohto vydania BVSveta.

BVS plánuje pre zákazníkov realizovať informačné kampane o vode ako nápoji, o jej senzorických vlastnostiach, ukazovateľoch kvality a pod. Poslanie a dlhodobé strategické smerovanie BVS je s týmto pohľadom na hlavný produkt úzko prepojené.

Veronika Packaňová
odd. marketingového riadenia